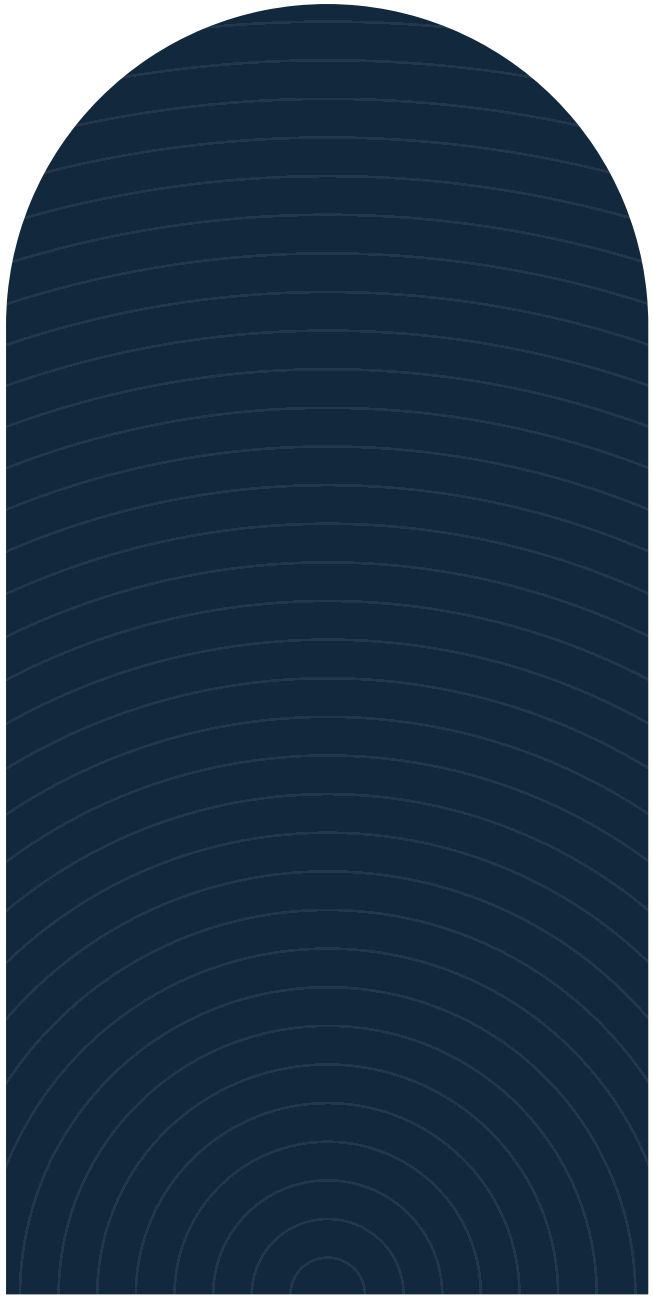
BILLMAN

MIDSTREAM TRADING



Compra global de petróleo y gas, gestionada como una sola cadena responsable.

Erie, Pensilvania
42.13° N, 80.09° W



Lo que hace la empresa y las normas que se exige.

01 La empresa — 03
Declaración de apertura, la empresa en cifras, quiénes somos

02 Actividades — 06
Comercialización de petróleo y gas, finanzas, servicios de intermediación

03 Productos y capacidades — 07
Productos según especificaciones reconocidas; nueve capacidades

04 Modelo operativo — 09
Cómo se mueven el producto y el pago; cómo se desarrolla una operación

05 Finanzas — 11
Estructuras de pago, financiación de proyectos, documentación

06 Riesgos, cumplimiento y seguridad — 12
Cuatro fuentes de pérdida; las normas con las que trabajamos

07 Principios y dirección — 14
Cómo trabajamos, quién responde, qué puede exigirnos

Queremos que el comercio físico de petróleo y gas funcione como dicen sus contratos.

Un producto que coincide con su certificado. Documentos que coinciden con el contrato. Contrapartes que son quienes dicen ser. El mercado está lleno de ofertas que nadie puede acreditar; construimos la empresa sobre el hábito contrario. Primero verificamos, ponemos por escrito el plan de entrega y seguimos la operación hasta que se liquida.



La empresa en cifras

Una empresa independiente de compra y comercialización de petróleo y gas. Cada cifra de esta página procede de nuestras condiciones de servicio publicadas.

Denominación social	Billman Midstream Trading LLC
Número de registro	13774330 (Departamento de Estado de Pensilvania)
Número D-U-N-S	11-928-3688
Fundación	2024
Domicilio social	502 W 7th St, Suite 100, Erie, PA 16502, Estados Unidos
Director ejecutivo	Paul Billman

2024	3	6	4
Fundación Registrada en Erie, Pensilvania	**Líneas de servicio** Comercialización, finanzas e intermediación	**Grupos de productos** Petróleo crudo, gas natural, diésel y gasolina, combustible de aviación, GNL, GLP	**Modos de transporte** Buque tanque, ducto, vagón cisterna, camión cisterna
4	5	4	1
Términos de entrega FOB, CFR, CIF y DAP según Incoterms 2020	**Etapas de la operación** Cada una con sus documentos acordados de antemano	**Regímenes de sanciones** Estados Unidos, Naciones Unidas, Unión Europea, Reino Unido	**Responsable designado** Designado en cada operación, de la consulta a la liquidación

Gestión de la cadena de suministro energético, en el sentido práctico.

Compras, intermediación, logística y pago gestionados como una sola cadena. Una operación física de energía falla en los huecos: entre la oferta y la prueba de producto, entre el contrato y el buque, entre los documentos y el banco.

Estamos especializados por diseño. Cada operación tiene un responsable designado y un proceso que el responsable de cumplimiento de un banco puede leer y seguir.

Qué hacemos

Comprar petróleo crudo, gas natural, productos refinados y GNL para compradores comerciales; representar a vendedores y ponerlos en contacto con compradores calificados; coordinar estructuras de pago y documentos con los bancos de las partes.

Dónde estamos

Domicilio social en Erie, Pensilvania, Estados Unidos. Los cargamentos se mueven internacionalmente según Incoterms 2020 por mar, ducto, ferrocarril y carretera.

Con quién trabajamos

- Compradores comerciales
- Productores, refinadores y titulares de producto
- Operadores de terminales y transportistas
- Mandatarios que presentan compradores
- Promotores de proyectos de almacenamiento y terminales

Cómo trabajamos

- Ambas partes verificadas antes de intercambiar condiciones
- Prueba de producto antes del pago
- Un plan de entrega por escrito en cada oferta
- Un responsable designado de la consulta a la liquidación

Tres líneas de servicio, una sola cadena.

Cada línea cubre uno de los huecos donde fallan las operaciones físicas. Una persona de nuestro equipo responde de toda la operación.



Comercialización de petróleo y gas

Compra de petróleo crudo, gas natural, productos refinados y GNL a proveedores verificados, con el análisis de mercado, los controles de riesgo y la planificación del transporte que necesita cada compra.

- Compras
- Análisis de mercado
- Gestión de riesgos
- Transporte y logística
- Gestión de activos

Finanzas

Estructuras de pago, documentación y diligencia debida financiera coordinadas entre comprador, vendedor y sus bancos, para cargamentos individuales y acuerdos de suministro a largo plazo.

- Financiación de operaciones
- Financiación de proyectos
- Documentación y liquidación

Servicios de intermediación

Representamos a vendedores y ponemos en contacto a compradores calificados con nuestros vendedores verificados, desde la primera consulta hasta la liquidación, con acuerdos escritos de confidencialidad.

- Compradores
- Vendedores
- Mandatarios que presentan compradores

Contratados según especificaciones reconocidas.

Para que cualquier laboratorio independiente pueda verificar la calidad.

Producto	Especificación de referencia	Unidad habitual
Petróleo crudo	Ensayo (assay) por calidad: gravedad API, azufre y acidez	Barriles
Gas natural	Especificación de calidad del gasoducto de entrega	MMBtu
Diésel de ultra bajo azufre	EN 590 o ASTM D975	Toneladas métricas o barriles
Gasolina	EN 228 o ASTM D4814	Toneladas métricas o barriles
Combustible de aviación Jet A-1	ASTM D1655 o DEF STAN 91-091	Toneladas métricas o barriles
GNL (gas natural licuado)	Composición y poder calorífico fijados en el contrato	MMBtu
GLP: propano y butano	ASTM D1835	Toneladas métricas

Cargamentos spot y suministro a plazo con cargas mensuales fijas, cuando el programa del proveedor lo permite. La disponibilidad depende de los programas de los proveedores en el momento de la consulta.

Nueve capacidades a lo largo de la operación.

Desde la primera necesidad hasta la liquidación final, cada una se presta bajo un responsable designado.

01

Compras

Búsqueda de proveedores limitada a productores, refinadores y titulares de producto que superan la verificación; correspondencia de calidad y especificación.

Comercialización

02

Análisis de mercado

Índice de referencia, diferencial, flete y riesgo de calendario para cada consulta; comparación del coste puesto en destino entre términos de entrega.

Comercialización

03

Gestión de riesgos

Riesgo de contraparte, precio, carga y calendario asignado en el contrato antes de que se mueva el dinero.

Comercialización

04

Transporte y logística

Transportistas, terminales e inspectores coordinados en un solo calendario; buques revisados antes de la nominación.

Comercialización

05

Gestión de activos

Informes de inventario, programación de tanques y renovación de contratos para clientes con posiciones físicas, con mandato escrito.

Comercialización

06

Financiación de operaciones

Cartas de crédito, crédito standby, pago contra documentos y depósito en garantía, acordados antes del contrato.

Finanzas

07

Financiación de proyectos

Preparación de promotores de almacenamiento, terminales e infraestructura para los financiadores, y presentación de financiadores.

Finanzas

08

Documentación y liquidación

Juegos de documentos cotejados con el instrumento de pago antes de llegar al banco.

Finanzas

09

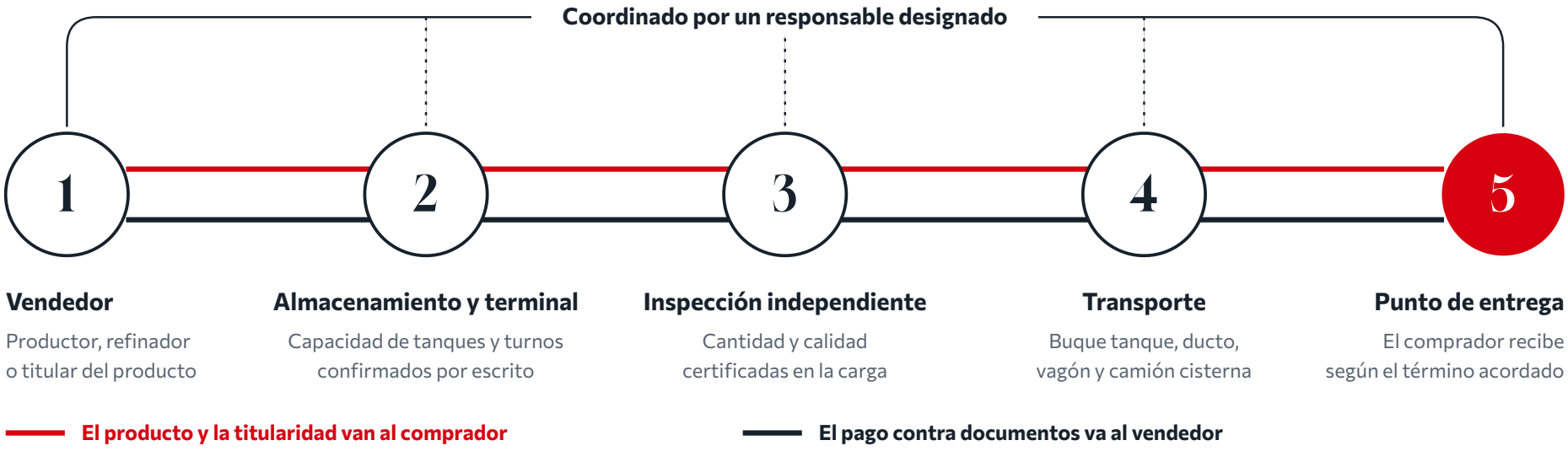
Intermediación

Representación de vendedores: compradores calificados en contacto con vendedores verificados.

Intermediación

El producto va en un sentido. El pago, en el otro.

El flete, el almacenamiento y la inspección deciden si un cargamento llega a tiempo y conforme a la especificación. El plan de entrega se fija en la fase de oferta: punto de carga, término de entrega, ventana de carga, inspector y los documentos que pedirá cada banco.



Nota No poseemos ni operamos terminales, buques ni ductos. Seleccionamos transportistas y terminales que operan los suyos de forma segura y los coordinamos en un solo calendario. Términos de entrega: FOB, CFR, CIF y DAP según Incoterms 2020.

Cinco etapas, cada una con sus documentos acordados de antemano.

Cada paso entre la oferta y la liquidación se pone por escrito antes de que se muevan el producto o el pago.

El pago llega al vendedor — **El producto llega al comprador**

01

Consulta

El comprador indica producto, especificación, volumen, término de entrega y destino.

Documentos
Carta de intención o ICPO

02

Verificación

Ambas partes completan la verificación de clientes (KYC) y firman un acuerdo de no elusión y no divulgación.

Documentos
Documentos KYC y NCNDA

03

Oferta y contrato

El vendedor emite una oferta en firme. El contrato fija la base de precio, el calendario, la inspección y el pago.

Documentos
Oferta corporativa completa, contrato de compraventa

04

Carga e inspección

Un inspector independiente certifica la carga en el puerto o tanque de carga.

Documentos
Certificados de calidad y cantidad, conocimiento de embarque

05

Entrega y liquidación

El comprador recibe la entrega y el pago se libera contra documentos.

Documentos
Instrumento de pago, factura comercial

No somos un banco y no prestamos dinero. Estructuramos y coordinamos; los bancos y financiadores regulados aportan los fondos.

El mismo enfoque se aplica a un cargamento spot y a un acuerdo de suministro a largo plazo.

Una estructura de pago acordada antes de firmar el contrato.

Las operaciones internacionales con materias primas conllevan grandes compromisos, normas transfronterizas, movimientos de divisas y riesgo comercial. Trabajamos con ambas partes y sus bancos.

Carta de crédito documentaria

Pagadera contra documentos de embarque; redactada según el contrato para que los documentos cumplan a la primera.

Carta de crédito standby

Compromiso de un banco de pagar si el comprador no lo hace, junto con condiciones de cuenta abierta o de pago contra documentos.

Pago contra documentos

Transferencia bancaria cuando se entregan los documentos acordados, normalmente con inspección en la carga.

Depósito en garantía

Fondos custodiados por un agente tercero regulado y liberados cuando se cumplen las condiciones del contrato.

Financiación de proyectos

- Revisión de los contratos de suministro y de compra
- Memorándum informativo y sala de datos
- Presentaciones a bancos, fondos y entidades de crédito a la exportación

Documentación y liquidación

- Factura, conocimiento de embarque y certificados cotejados con el instrumento
- Calendario de pagos controlado frente a la carga y la entrega
- Seguimiento desde la firma hasta la liquidación final

Cuatro fuentes de pérdida, cada una tratada en el contrato.

La mayoría de las pérdidas en el comercio físico vienen de la contraparte, el precio, la carga y el calendario. Cada una se asigna antes de que se mueva el dinero.

Contraparte

Registro, propiedad, exposición a sanciones y referencias comerciales comprobados para ambas partes. Producto y titularidad acreditados antes del pago.

Calendario

Cuando los volúmenes lo permiten, se designa un segundo proveedor o punto de carga. La demora y la fuerza mayor se asignan en el contrato.



Precio

Índice de referencia y fechas de fijación del precio establecidos en el contrato. Cuando un cliente se cubre, el precio físico se alinea con la cobertura que contrata a través de su propio corredor.

Carga

Seguro marítimo de la carga contratado según el término de entrega. Cantidad y calidad certificadas por un inspector independiente en la carga.

Normas que una contraparte puede leer de antemano.

Una contraparte debería poder leer nuestras normas antes de enviarnos un documento. Estas son las normas con las que trabajamos.

> Billman Midstream Trading no es un banco, un prestamista ni un asesor de inversiones. El análisis de mercado respalda compras físicas concretas; no es asesoramiento de inversión.

01	**Conozca a su cliente (KYC)**	Todo comprador, vendedor e intermediario aporta el registro de la empresa, los datos de propiedad y de administradores, y referencias bancarias antes de intercambiar condiciones comerciales.
02	**Sanciones**	Contrapartes, buques y orígenes de carga se comprueban en las listas de sanciones de Estados Unidos, las Naciones Unidas, la Unión Europea y el Reino Unido. No se maneja producto de origen sancionado.
03	**Lucha contra el soborno**	Cumplimos la Ley de Prácticas Corruptas en el Extranjero de EE. UU. (FCPA) y no realizamos ni aceptamos pagos de facilitación.
04	**Salud, seguridad y medio ambiente**	Seleccionamos transportistas y terminales que operan de forma segura, movemos cada cargamento con su ficha de datos de seguridad y su clasificación de peligro correcta, y dejamos de trabajar con un contratista cuyo historial no se sostiene.
05	**Confidencialidad**	Las ofertas, las contrapartes y los documentos solo se comparten con las partes de una operación.

Nuestros principios

Integridad y transparencia

Nuestros clientes ven cada paso y cada documento. Nada de la operación se les oculta.

Enfoque en el cliente

Cada operación se construye en torno a la necesidad del cliente, no en torno a una oferta que tengamos a mano.

Especialización en un solo campo

Solo petróleo y gas físicos. La atención se centra en las especificaciones, los términos de transporte y los instrumentos de pago, donde las operaciones salen bien o fracasan.

Primero, la verificación

Ambas partes se verifican antes de intercambiar condiciones. Más lento al principio, más rápido en cada paso posterior.

Paul Billman

Director ejecutivo

Paul Billman dirige nuestra estrategia y nuestras operaciones en compras de petróleo y gas, comercio de materias primas y servicios midstream.

Contrapartes verificadas

Registro de la empresa, propiedad, exposición a sanciones y referencias comerciales comprobados para ambas partes antes de intercambiar condiciones.

Prueba antes del pago

Producto, titularidad y almacenamiento acreditados mediante la terminal o un inspector independiente antes de que el comprador comprometa fondos.

Un plan de entrega por escrito

Cada oferta indica el punto de carga, el término de entrega, el calendario y el método de inspección.

Un responsable designado

Una persona designada lleva cada operación desde la consulta hasta la liquidación y responde de ella.

BILLMAN
MIDSTREAM TRADING

Envíenos lo que necesita. Le pondremos en contacto con uno de nuestros vendedores verificados.

Empresa	Billman Midstream Trading LLC Registro en Pensilvania 13774330 D-U-N-S 11-928-3688
Domicilio social	502 W 7th St, Suite 100 Erie, PA 16502, Estados Unidos
Teléfono	+1 (814) 204-2623
Correo electrónico	info@billmanmt.com
WhatsApp	+1 (330) 871-9836
LinkedIn	linkedin.com/company/billman-midstream-trading
Web	billmanmt.com

Perfil corporativo. La información refleja nuestros servicios publicados; la versión más reciente está en billmanmt.com/es/company-profile. Las imágenes son ilustraciones del sector generadas por ordenador y no representan instalaciones de nuestra propiedad ni operadas por nosotros. Billman Midstream Trading no es un banco, un prestamista ni un asesor de inversiones. © Billman Midstream Trading LLC.